

СОЮЗ
«ТОРГОВО-ПРОМЫШЛЕННАЯ
ПАЛАТА ГОРОД НИЖНИЙ ТАГИЛ»

622036, г. Нижний Тагил, пр. Мира, д. 56
Тел./факс (3435) 41-55-08
E-mail: tppnt@mail.ru, www.тппнт.пф



UNION
«CHAMBER OF COMMERCE AND
INDUSTRY NIZHNY TAGIL»

56 Mira pr, Nizhny Tagil, Sverdlovsk region, 622036
Fax +7 (3435) 41-55-08
E-mail: tppnt@mail.ru, www.тппнт.пф

**Союз «Торгово-промышленная палата город Нижний Тагил» приглашает
на курс повышения квалификации:
Практика размещения закупок в соответствии с Федеральным законом 223-ФЗ
«О закупках товаров, работ, услуг отдельными видами юридических лиц» (72 ак. ч.)**

Для кого курс: руководители автономных учреждений, специалисты отдела закупок унитарных предприятий, специалисты службы снабжения государственных компаний и организаций, попадающих под действие 223-ФЗ

Ожидаемый результат обучения:

- Изучение всех изменений закона и подзаконных актов, которые приняты в 2023 году
- Навыки составления всей документации, в том числе для СМСП
- Навыки размещения конкурсных процедур на электронных площадках
- Формирование полного алгоритма размещения заказа: от А до Я
- Изучение и анализирование Постановлений, Распоряжений правительства РФ, и прочих нормативных актов, регулирующих контрактную систему
- **Мы выдаем удостоверения «Специалист по закупкам 72 ак/ч»**

Преимущества АКАДЕМИИ НОВОЙ ЭКОНОМИКИ И ПРАВА:

- 16 часов очного обучения с огромным количеством практических примеров и большим практическим кейсом на электронной площадке
- В отличие от других учебных центров мы сами размещаем закупки и разрабатываем положения
- Наши слушатели всегда получают все ответы на свои вопросы
- Мы проведем экспресс-оценку эффективности Вашего положения о закупках и дадим рекомендации по его доработке
- Мы уже подготовили для Вас актуальный сборник нормативных документов в электронной форме
- Очень удобный и функциональный раздаточный материал



Организационная информация:**Формат обучения:** очно/заочно**Выпускные испытания:** тестирование**Место проведения очной части обучения:** пр. Мира, д.56, 4 этаж, конференц-зал**Время проведения очной части занятий:** 10:00 – 17:00**Даты проведения обучения:** февраль-март 2023 г.**Даты проведения очной части занятий:** с 13 февраля 2023 г.

Спикеры проекта: Долгих Илья Викторович, сертифицированный преподаватель-практик

Стоимость обучения: 9 000 за одного человека.

По окончании курса слушателям будут выданы удостоверения о повышении квалификации, позволяющие занимать должность специалиста по закупкам.

Программа**Тема 1: Правовая основа регламентированных закупок отдельными видами юридических лиц и организация электронного документооборота в закупках:**

- Наши законы, которые регулируют систему закупок;
- Каким образом выстроена иерархия нормативных документов;
- Какие субъекты попадают по действие закона «О закупках отдельными видами юридических лиц»
- Электронный документ в закупке – как и для чего государство упорно оцифровывает свою экономику

Практическая применимость темы:

Учебный модуль полностью позволит сформировать общее представление о том, что такое публичность в закупке, зачем она нужна, какие законы регулируют деятельность заказчиков и что делать, если Постановление Правительства РФ противоречит Приказу госоргана?

Тема 2 Положение о закупке - итоговый документ, который будет служить основой поведения заказчика при размещении заказа

- назначение положения
- новые ключевые термины
- описание порядка подготовки процедур закупки
- порядок размещения заказов
- требования к участникам закупки
- заключение и исполнения договоров
- ключевые правила размещения Положения заказчика в личном кабинете

Практическая применимость темы:

Положение о закупке – это такой внутренний «закон» о закупках. По сути – именно собственное Положение определяет весь порядок действий любого заказчика, попадающего под требования 223-ФЗ. Правильное его составление, адаптация под потребность конкретной организации, меры, позволяющие работать исключительно с добросовестными

поставщиками, своевременные поставки товаров и отсутствие проблем с контрольными органами в сфере закупок – это все логические последствия эффективного положения о закупке. Цель данного модуля – передать слушателям опыт нашего консалтингового центра по составлению и размещению именно эффективных Положений, а также правильного внесения изменений к нему.

Тема 3: Подготовка к размещению заказа

- алгоритм размещения закупки: техническое задание как отправная точка;
- демпинг цены как следствие не доработанного технического задания на закупку;
- технические требования заказчика и технический паспорт изделия – что имеет большую юридическую силу;
- торговые знаки и каталожные номера: как правильно обосновать использование конкретного производителя. Как отсеивать заявки не добросовестных поставщиков;
- проработка технического задания «в глубину» - как правильно обозначить границу детализации проработки технических характеристик.

Практическая применимость темы:

Цель любой закупки – реализовать потребность заказчика. Данный модуль является одним из основных для успешной работы заказчика, так как практически все конфликты происходят из-за не правильной подготовки к размещению заказа и прежде всего это связано с описанием объекта закупки, которое теперь необходимо подготавливать по особым правилам, которые, в свою очередь, должны прежде всего ориентироваться на принятые национальные стандарты. Если заказчик не соблюдает эти требования, что, фактически, уже совершает административное правонарушение. Чтобы этого избежать преподаватель даст подробный алгоритм действий при проработке техзадания на закупку, а также расскажет основные инструменты защиты в ФАСе

Тема 4: Планирование и расчет цены на закупку

- основы планирования регламентированных закупок;
- требования ПП РФ 932 к порядку размещения плана закупок;
- расчет закупок в плане и определение начальной цены на закупки;
- требования 86-ФЗ к размещению информации о начальной цене, ответственность заказчика за нарушения правил ценообразования в закупках;
- как небольшая государственная методика ценообразования может избавить заказчика от больших проблем с контрольными органами;
- особенности планирования закупок, которые заказчики обязаны размещать среди субъектов малого и среднего предпринимательства в соответствии с требованиями ПП РФ 1352 с учетом последних изменений документа.

Практическая применимость темы:

С момента публикации закупки в плане закупок она приобретает юридическую значимость и уже невозможно удалить информацию, которая была направлена должностным лицом на размещение в единой информационной системе. В связи с чем, специалисту по закупкам необходимо все разместить правильно и без ошибок на этом этапе. Дополняет тему большой модуль, посвященный ценообразованию в закупках, которое с июля 2021 стало обязательным элементом процесса закупок.

Тема 5. Способы закупок и условия их проведения

- конкурс, электронный конкурс, электронный конкурс, размещаемый среди субъектов малого и среднего предпринимательства;
- аукцион, электронный аукцион, аукцион, размещаемый среди субъектов малого и среднего предпринимательства;
- запрос котировок в электронной форме, в том числе проводимый среди субъектов малого и среднего предпринимательства;
- запрос предложений в электронной форме
- иные конкурентные способы закупок
- закупка у единственного поставщика
- иные не конкурентные закупки заказчика
- подготовка документации под выбранный способ закупки

Практическая применимость темы:

В данном модуле преподаватель максимально подробно объясняет, в чем теперь новое назначение той или иной процедуры закупки, чем они отличаются и максимально детально слушатели разбирают на примерах все этапы каждого способа закупок, получают рабочие тетради с готовыми схемами и закрепляют свои знания в деловой игре – «Календарь закупок»

Тема 6. Проведение закупок для малого бизнеса

- как в 2023-ом году будет строиться работа закупочной комиссии при проведении закупок для СМСП
- планирование закупок для СМСП
- размещение списка закупок СМСП, разработка документации на закупку
- оценка первой и второй части заявок, типовые ошибки при работах комиссии по закупкам
- сроки рассмотрения заявок – что еще должно быть указано в положении о закупках
- правила оценки заявок при проведении конкурсов и запросов предложений
- порядок работы комиссии при подаче коллективной заявки на участие в торгах
- административная ответственность членов закупочной комиссии
- отчетность по закупкам среди СМСП
- механизмы импортозамещения, которые описаны в ПП РФ 925 и как они будут определять работу комиссии в 2023 году

Практическая применимость темы:

В 2023 году существенное количество закупок должно быть размещено у СМСП. Данный модуль является важнейшим элементом наших занятий, где мы объясняем, как работать комиссии, какие риски есть для сторон в закупках, как выстраивать годовой план закупок и как правильно отчитаться в ЕИС о проделанной работе.

Тема 7. Заключение договора и новая отчетность заказчиков:

- порядок заключения договора
- порядок заключения договора с гражданами, которые применяют налоговый режим «Налог на профессиональный доход»
- электронные договоры – почему все-таки придется с ними работать
- срок заключения договора – что необходимо соблюдать заказчику

- разногласия к договору
- ответственные лица за заключения договора
- анализ типичных ошибок
- последовательность действий заказчика при уклонении участника от заключения договора
- правовые последствия уклонения Заказчика от заключения договора
- реестр недобросовестных поставщиков – новый регламент работы с антимонопольным органом
- регистрация договора в реестре договоров
- внесение изменений в заключенный договор
- отчеты, которые обязаны составлять все заказчики
- отчеты, которые регистрируются в реестре договоров
- отчеты об объеме закупок, которые должны быть размещены среди субъектов малого и среднего предпринимательства и основные ошибки заказчиков при их формировании
- последствия не размещения отчетов о закупках среди субъектов малого и среднего предпринимательства для заказчика
- отчетность об объеме выручки
- перечень перспективных потребностей
- внутренняя отчетность заказчика

Практическая применимость темы:

В данном модуле будет раскрыта тема самого сложного этапа проведения торгов – заключение договора и формирования обязательств сторон друг перед другом. Так же в данном учебном модуле слушатели знакомятся с финальным этапом размещения закупок – это отчетность.

Тема 8: КоАП по 223-ФЗ – как он будет реализовываться в 2021-2022 годах:

- штрафы, которые предусмотрены на заказчиков и типовые нарушения
- кто в 2022 году поедет к заказчикам с проверками
- плановые и внеплановые проверки – какие действия заказчиков ускоряют встречи с контрольными органами

Практическая применимость темы:

Начиная с 2019 года, в соответствии с последней редакцией 223-ФЗ, должны быть организованы ведомственные плановые проверки, целью которых будет контроль над исполнением основных требований 223-ФЗ. Этот модуль безусловно сформирует у заказчиков понимание о том, что будет в первую очередь подлежать контролю при проверках, а представителям контрольных органов даст возможность сформировать алгоритм организации контрольных мероприятий и правильно сформировать план проверок.

Тема 9: Работа с открытой и закрытой частью сайта zakupki.gov.ru

Практическая применимость темы:

- работа с открытой частью сайта ЕИС – поиск нужной информации, работа с реестрами
- организация личного кабинета заказчика – с чего начинать?
- регистрация организации на сайте госуслуг;
- настройка полномочий пользователя;
- настройка справочника закупок;

- *настройка шаблонов протоколов;*
- *размещение планов закупок;*
- *ключевые ошибки заказчиков при формировании извещений о закупке;*
- *подведение итогов закупки;*
- *регистрация договора в реестре договоров;*
- *формирование отчетности заказчика.*